

Text : Christine Edit : Benny Art : maSter

市場研究機構Frost & Sullivan預期亞太區數據中心市場於2015年至2022年間的年複合增長率(CAGR)為14.7%，並於2022年底增至328億美元。資訊及通訊科技市場急速轉變，帶來龐大機遇，中信國際電訊CPC宣佈推出四大旗艦優化項目，希望提升服務質素及加快亞太區業務增長。



中信國際電訊CPC 聯手Fortinet推保安服務

●左起為中信國際電訊CPC銷售部高級副總裁鄧志明、Fortinet香港、澳門、蒙古區域總經理馮玉明及中信國際電訊CPC信息科技及安全服務部高級副總裁鄭偉基，宣佈夥伴合作項目。

擴大業務版圖

中信國際電訊CPC銷售部高級副總裁鄧志明表示，四大旗艦優化項目包括：推出全新環球數據中心；擴大網絡覆蓋範圍；與Fortinet建立安全管理服務（Managed Security Services，MSS）夥伴合作關係；推出全新雲端和安全服務，以及發展有助緊握資訊及通訊科技趨勢的新一代技術。他說：「我們希望加強在物聯網（IoT）、網絡功能虛擬化（NFV）及軟件定義一切（SDx）等領域的能力，同時透過我們的基礎設施、解決方案和服務，協助企業客戶擴展全球業務版圖。」中信國際電訊CPC將於9月在廣州新設數據中心，並預計北京雲數據中心於年底投入市場。

中信國際電訊CPC早前宣佈收購Linx Telecommunications B.V.旗下的電訊業務。整項交易有待監管部門批准，收購預計在2016年下半年完成。該收購項目將擴大中信國際電訊CPC的全球業務網絡，令其網絡覆蓋範圍從現有的亞太

區、美加及西歐地區，進一步延伸至中亞及東歐市場，更有助中信國際電訊CPC開拓俄語市場。

結合Fortinet技術

中信國際電訊CPC與Fortinet結成策略聯盟，成為Fortinet在亞太區的首間安全管理服務供應商（MSSP）合作夥伴，以滿足企業客戶的安全管理服務需要。Fortinet香港、澳門、蒙古區域總經理馮玉明表示：「隨著更多企業為了集中發展核心業務而選擇外判安全服務，安全管理服務會越來越受歡迎。舉例說，市場研究機構Frost & Sullivan預測亞太區的MSS市場將急速膨脹，由2015年的24.8億美元增長至2018年的37.7億美元，可見這正是擴展業務的大好時機。」

中信國際電訊CPC信息科技及安全服務部高級副總裁鄭偉基表示，過去企業客戶拓展新市場時，均傾向使用同一間可靠供應商的安全服務。而中信國際電訊CPC在亞太很多地區都有據點，結合Fortinet的技術，推出TrustCSI ATP的進階威脅防護（Advanced Threat Protection，ATP）服務，滿足企業擴展需要的同時，支援企業對抗進階持續威脅。●

| 四大旗艦優化項目： | |
|-------------------------------------|----------|
| 推出全新環球數據中心 | 擴大網絡覆蓋範圍 |
| 與Fortinet建立安全管理服務夥伴合作關係，推出全新雲端和安全服務 | |
| 發展有助緊握資訊及通訊科技趨勢的新一代技術 | |