



銀行、金融及保險業

裕融企業 | www.tac.com.tw

「我們看重的是中信國際電訊CPC完整的技術與服務，他們以企業經營的角度切入，用資訊力達成客戶的業務目標。」

詹智凌

裕融資訊管理部主管



雲端解決方案掌舵 裕融企業進軍中國汽車金融服務市場

布局中國市場，裕融企業利用 SmartCLOUD™ 雲端解決方案，省下大筆硬體採購資金及人力，在兩個月內快速佈署業務核心 - 「全國進件系統」，正式進軍中國汽車金融服務市場。

裕融企業（簡稱裕融）於 1990 年成立，為裕隆集團旗下的租賃事業體，主要業務有新車分期付款、中古車分期付款、原車融資分期付款及商品分期付款服務。裕融在中國市場布局始於 2004 年，目前已經站穩汽車租賃業務腳步，隨著公司服務項目的增加及業務量日益擴大，2014 年初於杭州成立了新的分公司——裕國融資（簡稱裕國），進軍大陸的汽車租賃市場，展開新車及中古車金融服務業務。

量身訂做的企業雲 迅速達成營運目標

對於全球汽車產業來講，中國是各家車商急切攻佔的全球最大汽車市場，汽車銷售年成長不斷攀高，預計 2014 年可達到 2200 萬輛，占全球 27%，躍居全球第一。

各大車廠、供應商紛紛加速擴大在中國設廠進度，插旗搶攻中國汽車商機。裕隆集團旗下之裕融企業於 2014 年初，正式將汽車金融服務端之經營觸角延伸至中國，希望以成功的台灣經驗拓展海外市場。然而，為了快速落實地方業務，資訊部必須在兩個月內將裕國的生財工具「全國雲端進件系統」在中國佈署完成，讓中國各門店人員及外點業務透過網際網路存取資訊。

裕融資訊管理部主管詹智凌表示，本來裕融打算自建機房，後來評估自建費用與後續人員、設施的管理，需要長期投入人力、物力與資金，不見得省事。「如果我們採用自建方案，不僅必須購買新設備，還要增加人力維護管理，加上未來汰換硬體的成成本，時間和金錢上完全不符合成本效益。」透過集團內公司引薦，接觸到中信

你最可信賴的信息技術方案伙伴

中信國際電訊CPC的SmartCLOUD™解決方案，提供前所未有的彈性和可擴展性，讓大小不同的企業都能以最短的時間和最少的負擔，快速部署任何規模的服務。客戶可彈性配置關鍵的IT資源來處理業務難題，包括中央處理器、記憶體及儲存配置，並確保他們均經過高度安全的連結保護，以及維持數據的完整性。SmartCLOUD™解決方案能與我們其他的產品和服務互相融合，並配合中信國際電訊CPC高有效性的尖端互聯網數據中心一起運作，幫助企業IT基建的延伸。



靈活安全



專業認證



表現出眾

國際電訊 CPC，採用 SmartCLOUD™ 雲端解決方案，並搭配其中港台三地充沛的頻寬及其位於上海的雲端服務中心配置進件系統所需的資源池，包含記憶體、處理器及網路頻寬，迅速導入雲端資源，量身訂做所需的營運平台，並進行 POC (Proof of Concept) 試用測試服務，從規劃到評估測試，只花了兩個月左右的時間，便正式上線營運，成功達成業務目標。

一站式ICT資訊服務 加速實踐營運藍圖

中信國際電訊CPC基於裕融的營運需求，量身打造了 SmartCLOUD™ Compute 雲端解決方案，將「全國雲端進件系統」佈置在其上海雲端服務中心，解決了必須快速上線、人力管理，以及資安問題，服務透過 TrueCONNECT™ MPLS VPN 虛擬網路連接台灣總部與杭州兩地，確保雙方能有穩定、快速、安全的網路通道，讓外點人員可以快速透過網路存取在雲端平台上的進件系統，支持業務營運發展。

為企業客戶設計的 SmartCLOUD™ Compute 並佈署了 TrustCSI™ 企業資安解決方案，提供專屬 UTM 防火牆，因此無論是從公用網路或其他系統而來的資訊封包，皆可嚴格把關其安全性。整套系統由評估、導入到後續服務監控，皆由中信國際電訊 CPC 專業團隊提供 7x24 小時的技術諮詢服務。

詹智凌說：「我們看重的是中信國際電訊 CPC 完整的技術與服務，他們以企業經營的角度切入，用資訊力達成

客戶的業務目標。」為了協助客戶精簡雲端資源的花費及快速開通，中信國際電訊 CPC 除了協助裕融企業進行中國市場所需的雲端資源及網路頻寬評估，更加緊在一個月內快速部署完成中國本土的企業網路與各都市的辦事處接軌，並於上海雲及廣州雲同時建置本地及遠程資料備份系統，透過壓縮技術減省資料重複性，大幅減少雲端備份所需的空間與時間，達到 (Pay-Less Get-More) 用更少成本但獲得更長久與穩定的資料保護，詹智凌說，「彈性靈活的應變力、滴水不漏的細心規劃及全天候的專業服務讓我們很放心。」

彈性靈活雲服務 啟動商業新視野

中信國際電訊 CPC 只用了短短的兩個月便把一個公司的營運系統，成功導入了雲端平台的服務。過去可能花半年到一年的時間，投入大量的資金及人力來規劃採購及佈署的服務平台，今天只需縮短到數個星期，服務進件審核的流程更從6天縮短到半天，大大提高了業務的流量與活力。裕融在專業的雲端配套服務支持下，更能專注於他們核心商業模式的規劃與執行，加快企業主將營運策略從『想法』到『實踐』的時間。對整個裕隆集團來說，有了雲端的串連，未來汽車產業的買賣供應鏈也得以整合。

裕融企業的中國汽車金融業務布局幅員廣闊，預計要不久的將來必須快速拓點，將服務提供到全中國，因此 SmartCLOUD™ Compute 的成功模式會一直複製下去。